



Die machCon GmbH ist ein moderat wachsendes Beratungsunternehmen, das nationale und internationale Groß- und Mittelstandskunden aus den unterschiedlichsten Branchen, insbesondere aus dem Gesundheitswesen und der Life-Science-Industrie, mit ihren anspruchsvollen Qualitäts- und Regulierungsanforderungen betreut. Unsere Kunden halten uns die Treue, weil wir über einzigartige Fähigkeiten verfügen und uns schnell in neue Arbeitsumgebungen einarbeiten können.

Wir managen Projekte, analysieren Unternehmen und kümmern uns um IT-Sicherheit auf höchstem Niveau und bieten Schulungen zu komplexen Themen und gezielte Coachings von Führungskräften an.

Nehmen Sie Ihre Chance wahr. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an contact@machcon.ch.

Wir suchen ab sofort einen
Digital Consultant (m/f)

Ihre Aufgaben

- Sie leiten die Entwicklung von digitalen Plattformen.
- Sie leiten Digitalisierungsprojekte.
- Sie helfen bei der Entwicklung von digitalen Kanälen und human-centered medical apps.
- Sie betreuen Bestandskunden im Hinblick auf das Beratungsangebot der machCon GmbH und sind in diesem Zusammenhang auch an der Akquise neuer Projekte beteiligt.
- Darüber hinaus sind Sie für die konzeptionelle Weiterentwicklung der Services / Beratungsleistungen der machCon GmbH verantwortlich.

Ihr Profil

- Hochschulabschluss in Digitalisierung, Technologie oder Gesundheitswesen.
- Gutes Verständnis von Kunden- und User-Experience-Strategien.
- Sicherer Umgang mit Projektmanagement-Techniken.
- Erfahrung mit dem regulierten Umfeld der Gesundheitsbranche.
- Begeistert von der Digitalisierung des Gesundheitswesens.
- Proaktive und aufgeschlossene Persönlichkeit, strategischer und analytischer Verstand, in der Lage, mehrere Aufgaben gleichzeitig zu managen.
- Sie teilen unsere Werte wie Engagement, Offenheit und Integrität.
- Fließend in englischer Sprache; deutsche Sprachkenntnisse erwünscht.

Wir bieten Ihnen

- Eine abwechslungsreiche Beratungstätigkeit in einem interessanten und internationalen Kundenumfeld mit strategisch relevanten Kundenprojekten.
- Die Möglichkeit sich weiter zu entwickeln und erste Verantwortung zu übernehmen.
- Ein professionelles Beratungsumfeld zusammen mit einem jungen, hoch engagierten Team in einer moderat wachsenden Unternehmung.
- Überdurchschnittliche Weiterbildungsmöglichkeiten, eine leistungsgerechte Entlohnung sowie umfangreiche Zusatzleistungen.